



**Планирование на  
ИЮНЬ**

# Вопросы по результатам прошлых вебинаров

1. Кто сделал бизнес страничку на ФБ?

# Вопросы по результатам прошлых вебинаров

2. Кто сделал интеллектуальную карту беседы чат бота с ЦА?

# Вопросы по результатам прошлых вебинаров

3. Кто начал монтировать чат бота (на любой платформе)?

# Вопросы по результатам прошлых вебинаров

4. Кто подготовил рекламу (видео или графика) на бизнес страничке (пока без запуска)?

# Вопросы по результатам прошлых вебинаров

5. Кто запустил рекламу?

# Цель вебинара:

Показать, как на основе данных за предыдущий месяц можно планировать рост бизнеса на следующий месяц.

Основа СМ – рекрутирование новых партнеров.





# Какие действия вы делали в мае?

Сколько времени уходило на каждое действие и какой результат?



Методов где можно взять партнеров достаточно много.

Предварительно можно найти онлайн:

- Соцсети
- Форумы
- Знакомые знакомых

# Анализ действий за май

Действия	Кол-во	Время	Результаты (теплые контакты)	Соглашения
Таргетированная реклама на ФБ	320 прошло через чат бот	30 часов	35 френдов 160 подписчиков на чат бот	2
Таргетированная реклама на Инст				
Реклама в Тик-Токе				
Реклама на ютубе				

# План на июнь

Действия	Кол-во	Время	Результаты (теплые контакты)	Соглашения
Таргетированная реклама на ФБ	300 прошло через чат бот	30 часов	30 френдов 150 подписчиков на чат бот	2
Онлайн домашние встречи	8	16	Пригласить 60 потенциальных партнеров	2
Реклама в Тик-Токе				
Реклама на ютубе				

# Какие инструменты задействовать

1. Бизнес страничка на ФБ (+Инста)
2. Платформа [www.nbt.expert](http://www.nbt.expert) (Лендинг + библиотека)
3. Лендинг для ЦА
4. Канал на YouTube
5. Чат бот (на ФБ)
6. PDF книги (каталог по БАД (рус и тур яз.) каталог по косметике (рус и тур яз) «успех в НСП»)



Время – основной ресурс в бизнесе. (Для тех, у кого не готова система для рекрутирования)



# Сколько времени и какие навыки необходимы для создания системы

1. Бизнес страничка на ФБ + аккаунт в Инсте. (2-4 часа)

Таргетированная реклама (2-4 часа)

Навыки (дополнительно) <https://crello.com/ru/> - контент 1-2 часа



Сколько времени и какие навыки  
необходимы для создания системы

2. Заполнить свой аккаунт на [www.nbt.expert](http://www.nbt.expert)

Один час.

Навыки (дополнительно) замена ссылок на свою реферальную  
(например: Wondershare PDFelement Pro) - 2 часа

Сколько времени и какие навыки необходимы для создания системы (У меня система сейчас работает без этого инструмента)

3. Лендинг для ЦА (Конструктор)

20-30 часов

# Сколько времени и какие навыки необходимы для создания системы

4. Канал на YouTube (2-4 часа) с загрузкой 10 видео.

Видео можно скачать с моего канала.

У меня сейчас задействованы только два видео.

1. На 5 минут презентация (от НСП)
2. Видеопрезентация от Бибикова (34 минуты)

# Сколько времени и какие навыки необходимы для создания системы

5. Чат бот (на платформе... русскоязычном сегменте более 50)  
20-30 часов

Таргетированная реклама с ФБ и Инсты (одна кампания) – 1-2 часа

Создание видеорекламы в видеоредакторе (10-30 часов), можно  
скачать готовые ролики с моего канала:

<https://www.youtube.com/watch?v=kv6t8BTdot0&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=45>

<https://www.youtube.com/watch?v=tz3aqoioogY&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=50>

<https://www.youtube.com/watch?v=ujA0zHcHE8I&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=52>

<https://www.youtube.com/watch?v=juWSrtwHYSk&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=54>

<https://www.youtube.com/watch?v=opxvudgHGeE&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=69>

<https://www.youtube.com/watch?v=l8CUHcwj5jg&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=74>

<https://www.youtube.com/watch?v=DFFFGzdMXxo&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=75>

<https://www.youtube.com/watch?v=XfRGR1jnJjU&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=79>

<https://www.youtube.com/watch?v=8OmW2P5jTIM&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=80>

<https://www.youtube.com/watch?v=nhLq0Yd6Kb4&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=81>

Одноминутная видео презентация  
предложения на рынке Турции

В конце видео нужно поменять ссылку на свою.  
(При помощи видеоредактора)

<https://www.youtube.com/watch?v=A8qTTIMfUHY&list=UUKPYiTweDoLHuoMc7pLDvw&index=89>

# Таргетированная реклама

10 евро - 20 проходов через чат бота (ФБ и Инста) – 10 переписок с потенциальными партнерами.

Чат бот средней функциональности.

Обязательно чат бота подстраивать под ЦА в процессе рекламных кампаний.

Итого:

Временные затраты: **25-35 часов (без лендинга из конструктора)**

50-80 часов на создание самой системы.

Норма: 1 евро – 1 потенциальный кандидат (задает вопросы)

10 евро – 1 подписание.



# Расчет экономики (из реала)

1 подписанный из 3 становится лидером. (6 месяцев)

Затраты: 35 евро реклама 3 евро (поддержка чат бота)

Доход за 6 месяцев: в среднем – 600\$.

Даже если 1 из 10 будет становиться Лидером.

То затраты 120 евро, а доход 600\$.

# Сегментируйте (Бонусы для тех, кто имеет опыт в МЛМ)

Если у Вас есть некоторый опыт в сетевом маркетинге, то компания это учитывает, и предоставляет Вам дополнительные бонусы.

Связывайтесь со мной, чтобы узнать об условиях начала сотрудничества с NSP.

# Результаты 1 квартала 2021 года

- Результат работы компании – это публичная информация, можно найти на сайте США в секции press release <https://ir.naturessunshine.com/news-events/press-releases/detail/175/natures-sunshine-reports-record-first-quarter-2021-results>
- Нетто продажи выросли на 7% до \$102.4 миллионов и это третий последовательный квартал роста
- По сравнению с первым кварталом 2020 года:
- Нет продаж \$102.4 по сравнению с \$95.9.
- Откорректированная EBITDA возрасла на 20%

**NATR** Nature's Sunshine Products, Inc.

**19.97** +0.00% **19.97** +0.00%  
At Close After Hours

1D 1W 1M 3M 6M 1Y **2Y**



20.06	Vol	39.92K	52W H	21.50
20.32	P/E	17.89	52W L	7.56
19.57	Mkt Cap	398.3M	Avg Vol	87.81K

[More Data from Yahoo Finance](#)

“We are pleased to announce that the first quarter of 2021 delivered the largest sales in the 49-year history of the company,” said Terrence Moorehead, CEO of Nature’s Sunshine.

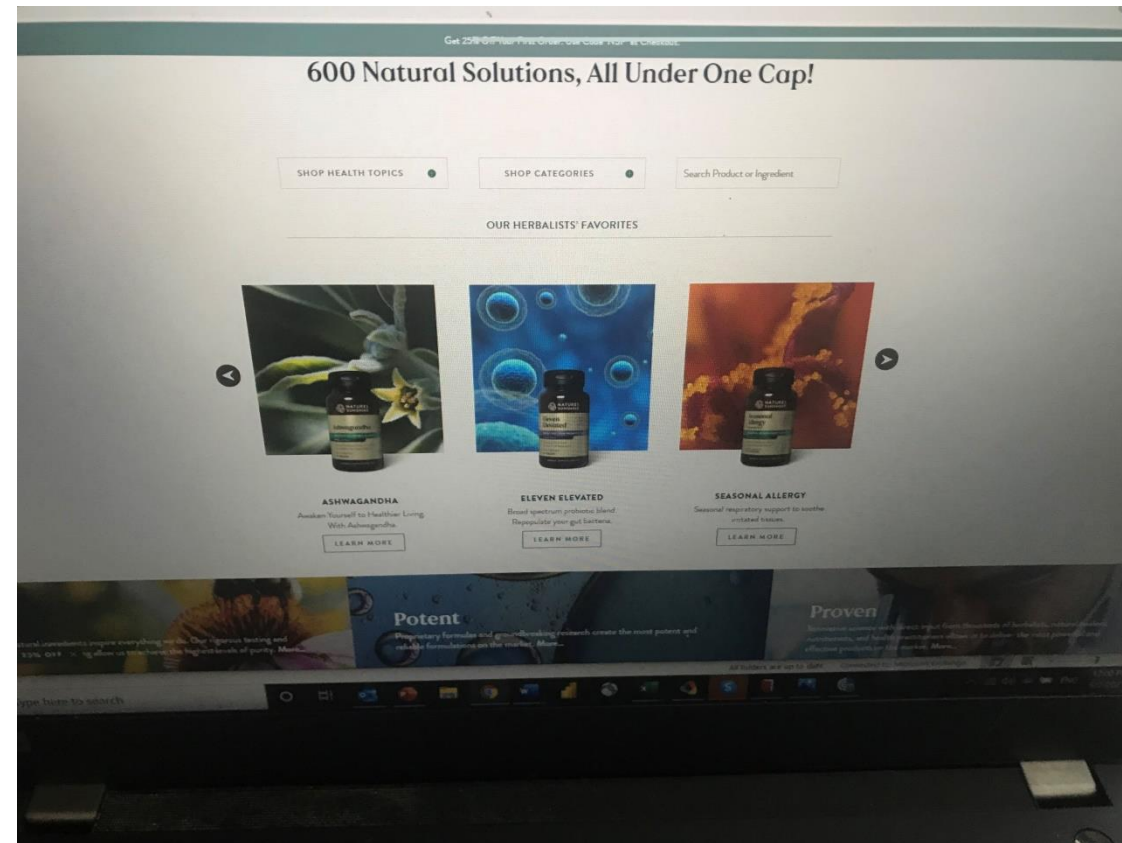
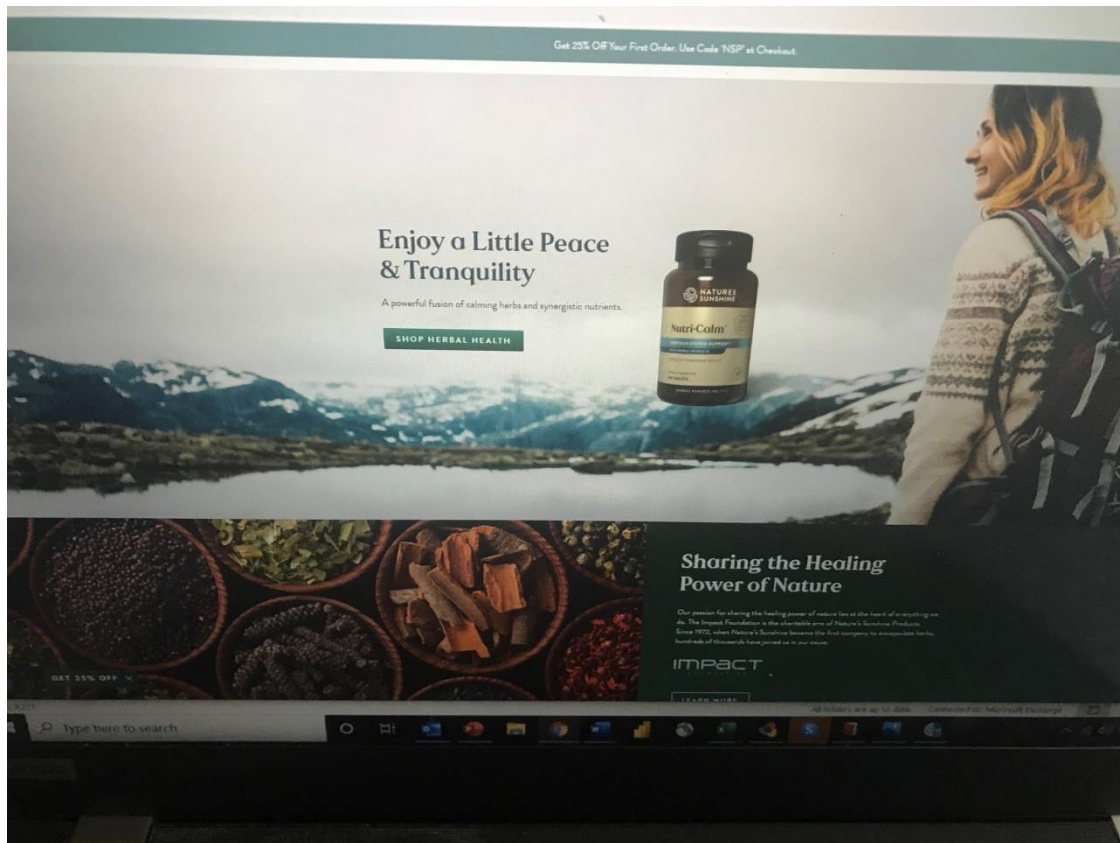
- «Мы рады сообщить, что в первом квартале 2021 года наши продажи были выше, чем когда либо за время всей 49-летней истории компании, сказал президент NSP Терренс Морхед.
- Рост был особенно высок в Азии и Латинской Америке.
- Финансовая ситуация компании максимально здорова. На конец квартала у компании было свыше 90 миллионов наличными и только 3 миллиона долгов.
- 10 марта NSP объявила о выплате спец. дивидендов в размере \$1 за акцию. За последний год акции компании выросли с 7 до 21 доллара.
- Компания активно пропагандирует узнаваемость бренда. Реклама компании прошла по центральным каналам во время супербола
- NSP получила 6 престижных наград - Stevie® Awards.
- Скрин слева сделан вчера, сегодня акции опять \$20+



## NSP получила 6 престижных наград - Stevie® Awards.

---

- Более 3,800 номинантов, рекордное количество организаций всех размеров и индустрий приняли участие. Более 250 профессионалов были в жюри конкурса.
- Название Stevies произошло от Греческого «коронованный," награды будут вручаться виртуально во время церемонии 30 июня. Билеты можно купить здесь. [Tickets for the virtual event are now on sale.](#)
- Детали и лист победителей здесь [www.StevieAwards.com/ABA](http://www.StevieAwards.com/ABA).



Новый интернет-сайт США получил награду  
<https://www.naturessunshine.com/>





NSP продолжает появляться в  
новостях:  
партнерство с университетом Юты  
- \$200 000 на гранты студентам из  
«межнациональных» семей

A close-up photograph of a green cactus stem with sharp, pointed spines. The background is a blurred green, suggesting a natural outdoor setting. The text is overlaid on the left side of the image.

# Успехов в спонсировании на рынке Турции