

Ваше планирование и действия...

Вы сами выбираете свое
будущее.

Товарооборот NSP Россия, Центральная и Восточная Европа



**МЫ
ЛУЧШИЕ**

NATURE'S SUNSHINE
PRODUCTS INC

www.n15171.com

NATURE'S SUNSHINE PRODUCTS,
INC.

МЫ ЛУЧШИЕ



**РЫНОК СНГ, СТРАН ВОСТОЧНОЙ И
ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЕВРОПЫ**

Товарооборот дистрибьюторских сетей

WWW.N15171.COM

Структура за год увеличила товарооборот (Рынок СНГ)

Июль 2017 – 21000 PV

Июль 2018 – 49000 PV

Потенциал Венгрии

Выходцы из СНГ – до 100 000 человек.

Это рынок НСП (офис в Польше)

Начало апреля 2019 – ГЛК в Будапеште

Население Венгрии – около 10 млн. чел

Средняя зарплата – 968 евро

Минимальная зарплата – 448 евро

КАК ВЫЙТИ НА ДОХОД 1000\$ В МЕСЯЦ

**1. НУЖНО СДЕЛАТЬ
1000-2000
ПРЕЗЕНТАЦИЙ**
НАПРИМЕР, ПРИ
ПОМОЩИ
ВИДЕОПРЕЗЕНТАЦИИ
ИЗ WWW.NBT.EXPERT



2. ПРОВЕСТИ
500-700 ДОМАШНИХ
КРУЖКОВ

3. ПРОВЕСТИ
1000 -2000
СОЦПРОСОВ НА
ВЫСТАВКАХ

4. ПРОВЕСТИ
500-700 ВСТРЕЧ ПО
БРЕМЕНИ

**5. ПРИНЯТЬ
УЧАСТИЕ В
ПРЕЗЕНТАЦИЯХ И
ШКОЛАХ**
200-250 РАЗ

ВСЕ ЭТИ ДЕЙСТВИЯ НУЖНО СДЕЛАТЬ В ТЕЧЕНИИ 1-3 ЛЕТ!
ВОСПОЛЬЗУЙТЕСЬ ЭТИМ ИНСТРУМЕНТОМ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ И
ДЛЯ РЕКРУТИРОВАНИЯ НОВЫХ ПАРТНЕРОВ -
WWW.NBT.EXPERT

Что нужно делать для построения структуры в Венгрии

1. Начать строить структуру в Закарпатье.
2. Знакомства в Будапеште через соцсети и форумы.
3. Выезды групп в Будапешт с определенной периодичностью раз в 2 недели, раз в месяц.

Обязателен ли офис?

Плюсы

- Престижно

Минусы

- Не дублицируемо
- Привязка к одному месту
- Потенциальные партнеры только из одной ЦА

Мой опыт

Я создавал бизнес на всех рынках без наличия офиса.

Встречи проводил дома, в кафе, в холле гостиниц.

Это легко дублируется, не требует лишних затрат.

Это сложно или просто?

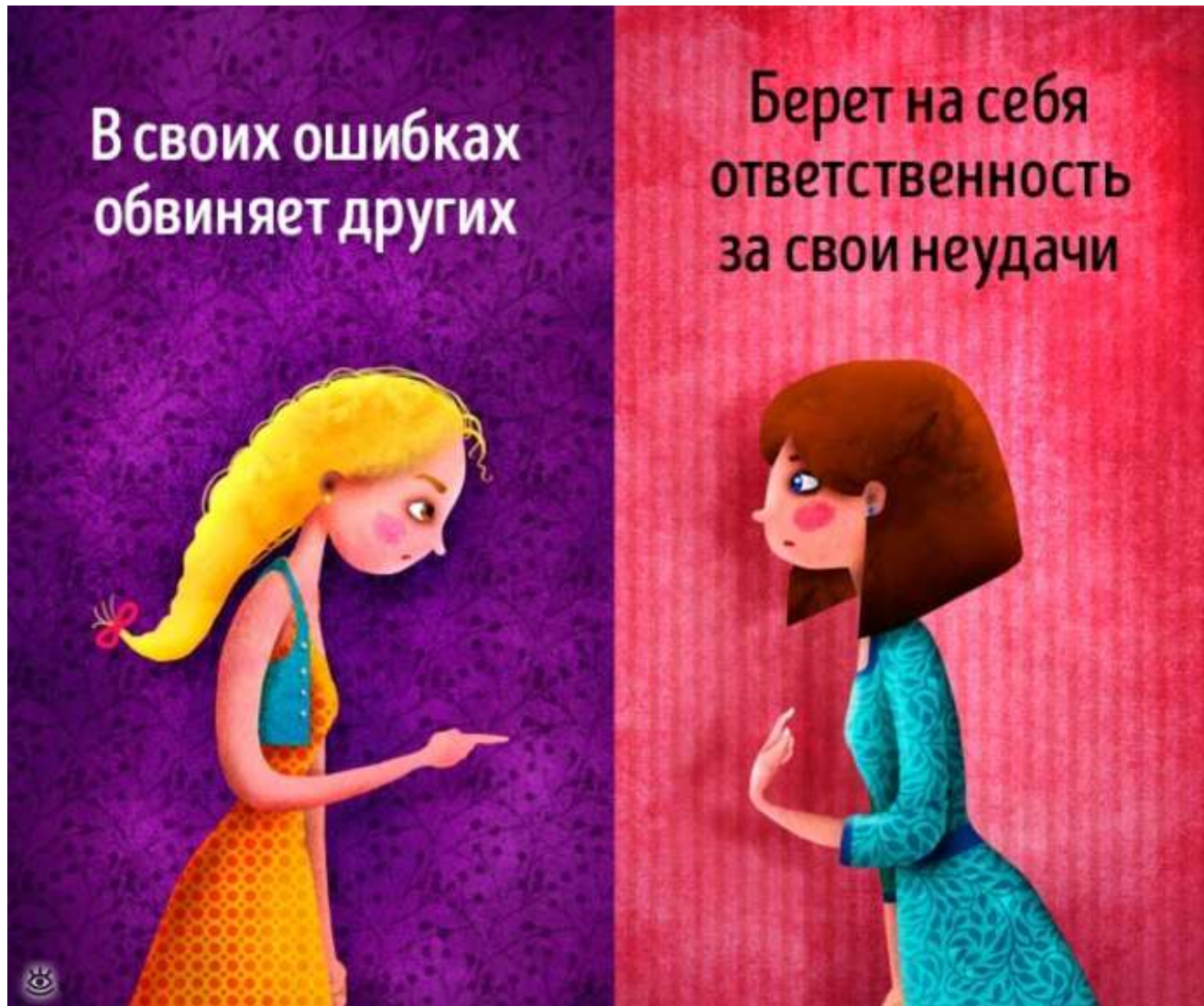
~~ПРОСТО~~



I
~~СЛОЖНО~~



При построении бизнеса обратите внимание!



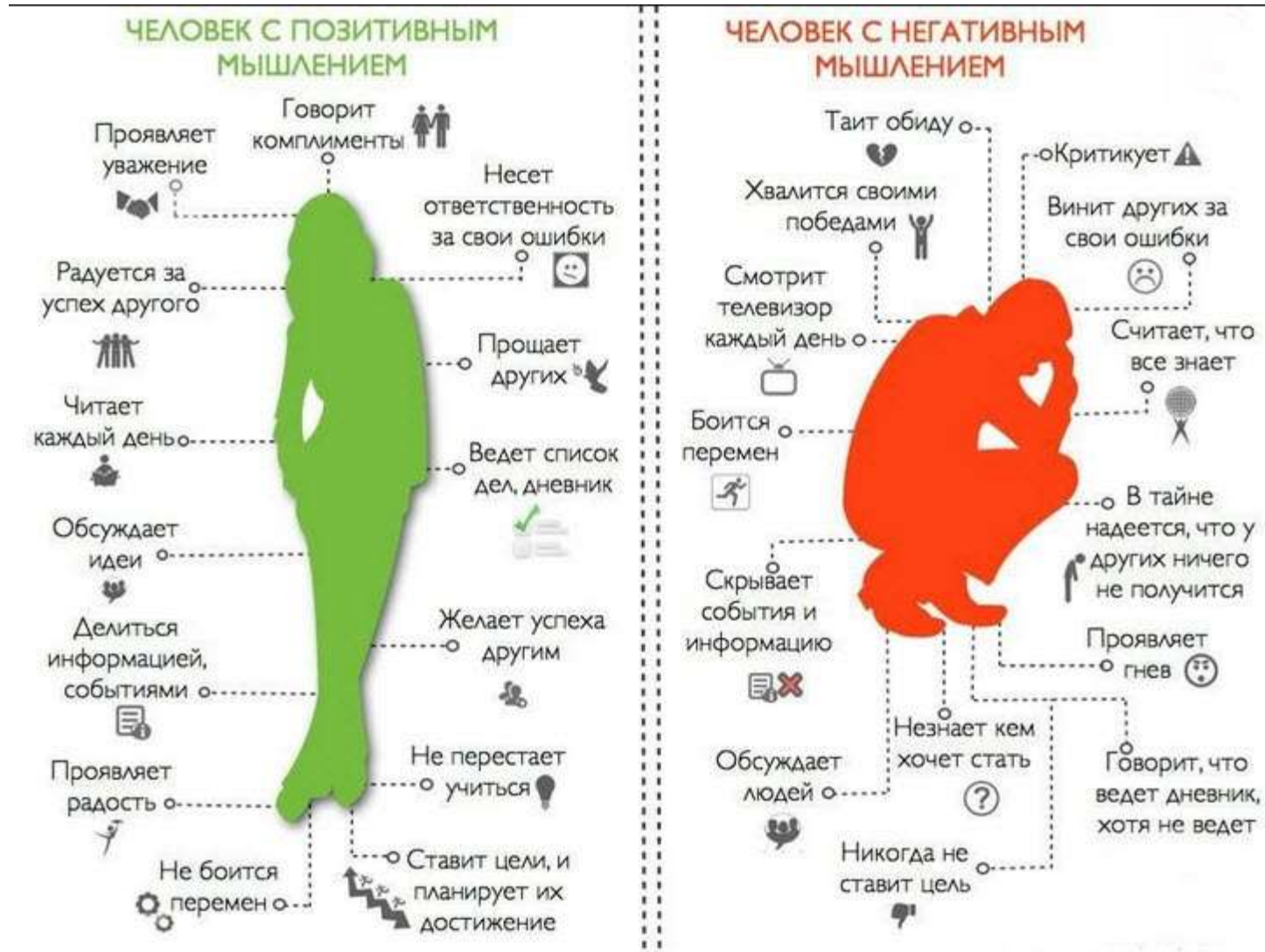
Есть алгоритм деградации.

1. Фокусировка на негативе (курс валюты, экономика, дорого, спонсор не помогает....)
2. «Паралич» на правильные действия.
3. Бизнес перестает развиваться или даже начинает разваливаться.

Есть алгоритм развития

1. Фокусировка на позитиве.
2. Мотивация на правильные действия.
3. Нахождение «точек роста».
4. Развитие бизнеса.

Тяжело ли поменять фокусировку с «негатива на позитив»?



Определите, что Вас будет мотивировать делать действия в ближайшие 6 месяцев!



- Напишите в течении 1 минуты о чем Вы мечтаете...

**После вебинара по каждому пункту
мечты напишите причины:**

Почему?

**Вам хотелось бы общаться в
неформальной обстановке с
самыми успешными партнерами?**



Выполняйте промоушены от компании и спонсоров!



ГЛК 2019



ГЛК 2019



ГЛК 2019



ГЛК 2019



ГЛК 2019



Какие инструменты помогут Вам
выполнить программу?



Работа с промоушенами от Компании и Директоров.



www.nsp25.ru

На этом ресурсе Вы можете
увидеть список партнеров
выполнивших условия
промоушенов

Промоушен от компании «Пригласи новых партнеров»

- Участник должен ежемесячно выполнять ≥ 30 очков Личного Объема и подписывать не менее одного нового партнера (нашего рынка) с Личным Объемом ≥ 30 очков в месяц подписания.
- Партнеры, которые выполнят условие п. 3 в течение не менее 6 месяцев подряд в период действия промо, станут победителями. Они будут отмечены на сайте компании как **«Победитель промоушена «Пригласи новых партнеров»**, а также награждены знаками отличия

Действия



КАК ВЫЙТИ НА ДОХОД 1000\$ В МЕСЯЦ

**1. НУЖНО СДЕЛАТЬ
1000-2000
ПРЕЗЕНТАЦИЙ**
НАПРИМЕР, ПРИ
ПОМОЩИ
ВИДЕОПРЕЗЕНТАЦИИ
ИЗ WWW.NBT.EXPERT



2. ПРОВЕСТИ
500-700 ДОМАШНИХ
КРУЖКОВ

3. ПРОВЕСТИ
1000 -2000
СОЦПРОСОВ НА
ВЫСТАВКАХ

4. ПРОВЕСТИ
500-700 ВСТРЕЧ ПО
БРЕМЕНИ

**5. ПРИНЯТЬ
УЧАСТИЕ В
ПРЕЗЕНТАЦИЯХ И
ШКОЛАХ**
200-250 РАЗ

ВСЕ ЭТИ ДЕЙСТВИЯ НУЖНО СДЕЛАТЬ В ТЕЧЕНИИ 1-3 ЛЕТ!
ВОСПОЛЬЗУЙТЕСЬ ЭТИМ ИНСТРУМЕНТОМ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ И
ДЛЯ РЕКРУТИРОВАНИЯ НОВЫХ ПАРТНЕРОВ -
WWW.NBT.EXPERT

Домашние кружки

Успех в МЛМ!



**Сколько дополнительных предложений
сделано за последние 7 дней?**



Сколько дополнительных предложений сделано за последние 7 дней?

1. Сделано 5 предложений
2. Согласились с предложением 3 человека
3. Дополнительный товароборот 59 PV
4. Сколько времени ушло на предложения –
30 минут

Список знакомых

КОПИЯ ЛИДЕРА

Список знакомых вашего новичка

№ Консультанта _____

ФИО _____

**Nature's
Sunshine**

№	Имя	Адрес/Телефон	Показ каталога	Приглашение на встречу	Рекомендации	Комментарии
1						
2						
3						
4						
5						
6						
7						
8						
9						
10						
11						
12						
13						
14						
15						
16						
17						
18						
19						
20						
21						
22						
23						
24						
25						
26						
27						
28						
29						
30						

Сколько рекомендаций отработали за последние 7 дней.

1. Отработано 5 рекомендаций
2. 1 человек подписал соглашение
3. 3 сказали «подумаю»
4. 1 сказал «нет»
5. Получено 6 новых рекомендаций.

Игра «Стань Чемпионом»

СТАНЬ ЧЕМПИОНОМ!
СТРАТЕГИЯ УСПЕХА В МЛМ

СТАРТ

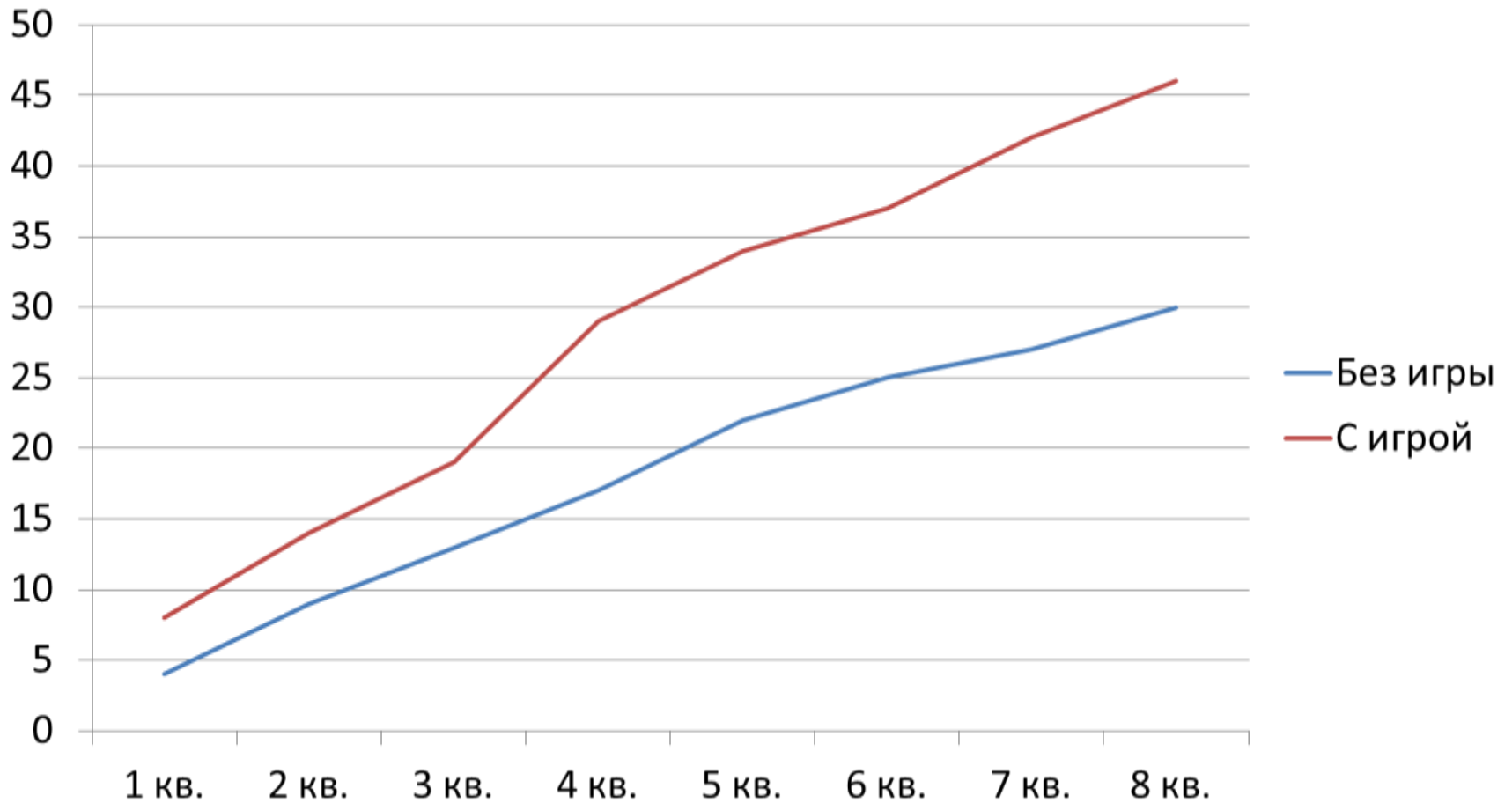
Таблица прогресса:

Количество дистрибуторов в первом уровне и т.д. в структуре за месяц	Ранг	Вознаграждение	Количество дистрибуторов в первом уровне и т.д. в структуре за месяц	Ранг	Вознаграждение
10	150 – 399	20	70	10000 – 29999	2000
20	400 – 499	40	90	30000 – 59999	4000
30	500 – 1499	100	120	60000 – 119999	8000
40	1500 – 2999	200	160	120000 – 249000	15000
50	3000 – 9999	500	200	250000 и более	25000

Сайт для информации по программе дистрибуторов. Вы можете подписаться на бесплатную рассылку! События, мероприятия, новости, результаты применения программы... и много другое!

www.leaderinfo.org

Количество активных партнеров.



Информационные пакеты

**СЕТЕВОЙ
МАРКЕТИНГ
(настоящий)**

Раздача флаеров



Расклейка объявлений



Анализ эффективности действий ...



**Иногда самые простые действия
приводят к большим результатам!**



СОВЕТ № 15:

**ЕСЛИ ПОСТАВЛЕННАЯ
ЗАДАЧА КАЖЕТСЯ СЛИШКОМ
СЛОЖНОЙ, НАЧНИТЕ С
ВЫПОЛНЕНИЯ САМОГО
ПРОСТОГО ДЕЙСТВИЯ,
КОТОРОЕ НУЖНО ДЛЯ
ЕЕ РЕШЕНИЯ**

Действия про работе с холодным рынком за последние 7 дней:

1. Сколько контактов при соцопросах?
2. Подписано соглашений (после соцопроса)?
3. Контакты через Интернет?
4. Подписано соглашений (через Интернет)?
5. Другие действия (опишите какие)?
6. Подписано соглашений?
7. Сколько отработано контактов по «Бремни»?
8. Сколько подписано соглашений?

Пример: 20 – 1 – 20 – 2 – 5 (через Глобал-План) – 1 – 5 – 2

Успех в NSP реален для каждого!



Какие действия Вы будете еще делать?

